

Übernahme der internationalen CEEM-Beratertätigkeit durch die GWFA

Am 01. Januar 2017 wird die GWFA - Global Water Franchise Agency GmbH, ein Dienstleister des Wassermanagements und des Betriebes von Wasser- und Abwasseranlagen) das internationale Consulting von CEEM, den "Consultants for Environmental Engineering and Management" der Professor Dr.-Ing. Dr.rer.pol. Karl-Ulrich Rudolph GmbH übernehmen. Die Motivation dieser Übernahme ist, anerkanntes Expertenwissen und langjährige Erfahrung aus der Beratertätigkeit sowohl im Ingenieurbereich als auch bei der Finanzierung mit professionellen Kapazitäten im Bereich des Anlagenbetriebes O&M (Operation & Maintenance, Betrieb und Wartung) mit qualifizierten Mitarbeitern, langjährigen Kunden und hervorragenden Referenzen in die GWFA einzubringen.

"Für Entwicklungs- bzw. Schwellenländer bietet die GWFA den "dritten Weg" zwischen öffentlich betriebener und privat betriebener Wasserwirtschaft. Die öffentlich betriebene Wasserwirtschaft sei in der Regel auf lokaler Ebene gut verwurzelt, leide aber häufig an politischer Einflussnahme und Effizienzangel, wogegen die privat betriebene Wasserwirtschaft in der Regel zwar professionell und effizient arbeite, aber nur selten der von der lokalen Politik und öffentlichen Meinung bevorzugte Vertragspartner sei, solange "fremde" internationale Firmen den Betrieb bestimmen", sagt Andreas Bankamp, der Geschäftsführer von REMONDIS Aqua als Mitgesellschafter der GWFA. Der "dritte Weg" sei es - wie er erklärt - das lokale Wassergeschäft bei den lokalen Vertragspartnern zu belassen (den Franchise-Nehmern, "franchisees"), diese aber von internationalen Fachleuten (dem Franchise-Geber GWFA, "franchisor") zum Betreiben des Geschäftes zu befähigen (durch Schulungen und Training, Anleitungen und Betriebsunterstützung).

"Wir haben gelernt, dass unzureichender Anlagenbetrieb und mangelhafte Wartung der maßgebende Engpass im Wassersektor von Entwicklungs- und Schwellenländern ist, noch mehr als der Mangel an geeigneten Technologien und der Mangel an Geld" ist das Statement von Professor Rudolph, CEEM-Geschäftsführer und Anteilseigner der GWFA. "Deshalb sind Consultingfirmen ohne professionelles Personal zur Unterstützung des Anlagenbetriebes kaum in der Lage, Investitionsverluste durch schlecht funktionierende Wasser- bzw. Abwasseranlagen zu verhindern." Er erwartet, dass internationale Consultants im Wassersektor in Zukunft immer häufiger auch international einsetzbare Betriebspraktiker anbieten müssen. Darin habe die Motivation gelegen, die internationalen Consulting-Aktivitäten von CEEM mit dem international ausgerichteten Betriebsführungsmanagement der GWFA zu zusammen zu legen.

In Zukunft wird das Profil der GWFA das einer "CDO-Gesellschaft" sein, welche Dienstleistungen im Bereich der Wasserprojekt-Beratung ("C", Consulting) und Wasserprojekt-Entwicklung ("D", Development) mit Betriebsführungsleistungen ("O", Operations) über lokale Partner anbietet - vorzugsweise als langfristige Lösung mit Wasser-Franchise.

¹ Prof. Dr.mult. K.- U. Rudolph, mail@professor-rudolph.de
CEEM Geschäftsführender Gesellschafter und GWFA-Gesellschafter
Andreas Bankamp, andreas.bankamp@remondis.de
Geschäftsführer Remondis Aqua International GmbH und GWFA-Gesellschaftsvertreter

PR Info 22.12.2016²

GWFA to take over CEEM International Consulting

By January 1st, 2017, GWFA GmbH (the Global Water Franchise Agency, a service provider in water management and operation of water and wastewater facilities) will take over the international business of CEEM, the Consultants for Environmental Engineering and Management from the Prof. Rudolph GmbH. The idea is to bring together acknowledged expertise and long term experiences in engineering and financial advisory services with professional capacities in plant O&M (operations and maintenance).

"For emerging and developing countries, GWFA is offering a third option between public and private water operations. Public water operations are usually well rooted on the local level, but often suffer political interventions which makes them less efficient, whereas private water operations are usually depending on imported services from international companies, which are professional and efficient, but seldom the preferred contractors from the view of local politicians and business" says Andreas Bankamp, the CEO of REMONDIS Aqua, shareholder of GWFA. The third option was, as he explained, to leave the local water business to local contractors (the "franchisees"), which are enabled (trained, guided, assisted and coached) by international professionals (the "franchisor", GWFA) to do the job.

"We have learned that insufficient O&M is the bottleneck in the water sector of emerging, developing countries, before the lack of technologies and money" is the statement of Prof Rudolph, CEO of CEEM and shareholder of GWFA. "Therefore, consulting services without professional capacities to assist O&M are less valuable and unable to avoid sunk investments with mal-functioning water facilities". He claims that international water consultants need access to international O&M professionals, which has been the motivation to integrate CEEM's international consulting activities into the GWFA.

In the future, GWFA's profile will be that of a professional "CDO-company", providing services for water project consulting ("C") and water project development ("D") as well as O&M assistance, ("O") preferably as long-term solution under a water franchise agreement.

² Prof. Dr.mult. K.- U. Rudolph, mail@professor-rudolph.de
CEEM shareholding CEO and shareholder of GWFA
Andreas Bankamp, andreas.bankamp@remondis.de
CEO of Remondis Aqua International GmbH, shareholder of GWFA